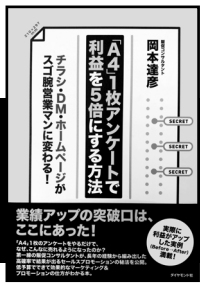
工務店・リフォーム会社・住宅会社の経営者様へ

新築の受注減・リフォームの価格競争にお困りの方へ



「小さな修繕」を、次の大きな受注につなげる。
「A4」1枚アンケートで学ぶ 地域密着型・顧客獲得セミナー

新築を待つだけでは厳しい今。
お客様の声から「選ばれる理由」を見つけ、小さな修繕を次の受注へ。

Amazonで1番売れた広告作成本のノウハウを利用しています。

広告会社の社長が自ら経営する「ふすま・障子・畳・網戸の張り替え屋　和紙屋（かずしや）」で生まれた、実際の受注事例

網戸の張り替え 2,900円×6枚 ＝17,400円から
床・壁・屏風の張り替え
60万円超の仕事へ

畳の表替え 6万円 から
キッチン・床・建具のリフォーム工事
300万円の仕事へ

※和紙屋の個別事例です。すべての参加者・企業に同様の成果を保証するものではありません。

こんなお悩みを持つ方におすすめです

- □ 新築の問い合わせ・受注が減っている
- □ 価格競争で、なかなか契約が決まらない
- □ 新規のお客様と接点をつくれない
- □ リフォーム・修繕の相談を増やしたい

このセミナーで持ち帰れること

① 「A4」1枚アンケートで選ばれた理由を知る
② 自社の強みをお客様の言葉で伝える
③ お客様の声をチラシ・HPに活かす方法
④ 小さな修繕工事から次の受注につなげる仕組み

広告制作・販促相談をご利用いただいたお客様の声〈アンケート原文掲載〉

アイケンホーム　稲垣 勝成 様

今現在9/18、9/23と2回チラシを配って2件の反響となってます（残り8回有り）ので、充分だと思います。今後もお願いして行きます。

株式会社シンカ　新家 綾 様

さっそく問い合わせをいただいて、効果を感じています。
既存のお客様からも、「見たよ～」と、言っていただいて、
大見さんにお願いして良かったです。
これからも、お願いします。

※当社の広告制作・販促相談等についてのお客様の感想です。今回のセミナー受講後の声ではありません。

開催概要

講師：大見 和志（株式会社アッシュデザイン 代表取締役）

住宅・リフォーム・不動産業界を中心に約100社の販促を担当。「A4」1枚アンケート広告作成アドバイザー。
自ら「襖・障子・畳・網戸の張替え屋 和紙屋（かずしや）」も経営し、その実践した販促ノウハウを工務店・リフォーム店の販促に活かしている。

開催日

2026年 12月22日（火）
時間　14：00 ～ 15：30

参加費

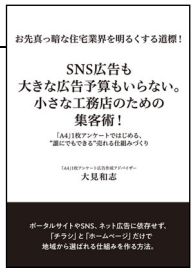
7,000円（税込）

会 場

安城商工会議所
3F第一研修室
（駐車場有）
住所：安城市桜町 16-1

参加プレゼント

【小冊子】
お先真っ暗な住宅業界を明るくする道標！
SNS広告も大きな広告予算もいらない。小さな工務店のための集客術！
「A4」1枚アンケートではじめる、
“誰にでもできる“売れる仕組みづくり
「A4」1枚アンケート広告作成アドバイザー
大見 和志 著



よくある質問 Q&A

Q1. 自分一人で営業から施工管理まで行っていますが、小さな会社でも参考になりますか？

Ⓐ 規模が小さな会社でも「A4」1枚アンケートを導入されて、利益を上げられている会社はあります。
セミナーで成功事例としてご紹介しますので参考になると思います。

Q2. 本当に役に立つ内容か不安なので、参加費を払って参加する価値があるのか迷っています。

Ⓐ 内容には自信を持っていますが、もし、ご満足いただけなければ、セミナー終了後に全額ご返金いたします。

セミナーのお申し込みは、この用紙をそのまま FAX 0566-72-5451 へお送りください

会社名　＿＿＿＿＿＿＿＿　**役職**　＿＿＿＿＿＿＿＿

お名前　＿＿＿＿＿＿＿＿　**TEL**　＿＿＿＿＿＿＿＿

メール　＿＿＿＿＿＿＿＿

主催：株式会社アッシュデザイン　担当：大見和志　TEL：0566-73-6399　〒446-0019 愛知県安城市新明町24番地2